

Vaillant is op zoek naar 2 Rayon Managers voor de regio's: Zuid Holland en Amsterdam en omstreken

De Vaillant Group neemt de maatschappelijke verantwoordelijkheid om een leidende positie te verwerven in duurzame oplossingen voor het verwarmen, koelen en ventileren van woningen.

Vaillant Nederland, onderdeel van de Vaillant Group, is een toonaangevend concern binnen de verwarmingstechnologie in Europa. Met wereldwijd gevestigde productie- en R&D locaties ontwikkelen en produceren wij CV-ketels, geysers, HRe-ketels & warmtekracht koppeling, warmtepompen, zonne-energie, ventilatie en airconditioning voor meer dan 80 landen.

In Nederland is Vaillant de toonaangevende leverancier van productgroepen als CV- en HR-ketels, geysers, warmtepompen en airconditioning voor consumenten, installateurs en woningbouwverenigingen. Door een breed assortiment en toepassing van moderne technieken realiseren wij optimaal comfort, kwaliteit, duurzaamheid en besparing van energiekosten.

Om de ambitieuze groei-doelstellingen van Vaillant Nederland te realiseren is een gerichte en innovatieve benadering van de markt essentieel. Daarom zijn wij op zoek naar Rayon Managers, woonachtig in de regio's Zuid Holland en Amsterdam en omstreken.

Wat houdt deze functie in?

De voornaamste verantwoordelijkheden zijn het beheren en onderhouden van relaties bij bestaande dealers en het werven van nieuwe klanten. Daarnaast houdt u zich bezig met het promoten van het merk Vaillant en alle voorkomende commerciële werkzaamheden. U rapporteert aan de District Manager.

Wie zoeken wij?

U bent een verkoper in hart en nieren die service- en klantgerichtheid boven alles stelt. U beschikt over goede communicatieve en organisatorische vaardigheden en bent in staat de behoeften van de klant goed in te schatten. Ook heeft u gevoel voor marketing en promotionele activiteiten en werkt u graag met voorgehouden doelstellingen.

Functie-eisen:

- HBO-niveau;
- Minimaal 4 jaar werkervaring, ervaring in deze of een aanverwante branche is een pré;
- Grote mate van zelfstandigheid;
- Affiniteit met techniek;
- Commerciële drive;
- Enthousiasmerende en stimulerende persoonlijkheid;
- Service- en klantgerichtheid.

Wat bieden wij?

Een uitdagende functie in een dynamisch en sales georiënteerd bedrijf met goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

Bent u geïnteresseerd in deze functie?

Stuur dan een brief met uw CV naar: Vaillant BV, t.a.v. Marjon Sanders, Hoofd Personeelszaken, Postbus 23250, 1100 DT AMSTERDAM. Of per e-mail naar: marjon.sanders@vaillant.nl.